

PUBLIRREPORTAJE

SUMA MÓVIL:

Reivindicando el papel de los OMVs en Chile

Los OMVs permitirán llegar a segmentos muy concretos con ofertas personalizadas y diferenciadoras, y aportar valor al mercado de las Telecomunicaciones en Chile.

Esta empresa perteneciente al Grupo Ingenium, con base en España, ofrece una completa Plataforma de Servicios Móviles, para todas aquellas empresas o corporaciones que quieran lanzar servicios de telefonía celular con su propia marca. En Latinoamérica, actualmente está presente en Chile, Colombia y Perú.

Con la mayor experiencia a nivel mundial en el despliegue y operación de Operadores Móviles Virtuales -OMVs-, SUMA Móvil ofrece una plataforma tecnológica de última generación para todas aquellas compañías que, contando con una idea de negocio, quieran lanzar su propio servicio de telefonía móvil. En el contexto del Día Mundial de las Telecomunicaciones, desde esta empresa destacan la importancia de la tecnología como base del desarrollo digital de Chile.

“Nuestra oferta apunta principalmente a empresas de telecomunicaciones que no tienen el segmento móvil incluido en su portafolio de productos, y también a cualquier comunidad de intereses que tenga dentro de su perspectiva, poder convertirse en un operador de telefonía móvil. Empresas de retail, colegios profesionales, comunidades religiosas, servicios low cost, servicios para empresas, servicios máquina

máquina, son solo algunos ejemplos”, señala Rodrigo Mena, Country Manager de SUMA Móvil Chile.

Entre las principales ventajas diferenciadoras de SUMA Móvil para los OMVs, Rodrigo Mena destaca que “Nuestra plataforma permite todos los productos que se conocen actualmente en el mercado, nuestra tecnología propia y más dinámica que la que puede ofrecer un operador de red, y nuestra dilatada experiencia en la operación de virtuales, nos ubica en la cima de la tecnología para OMVs”.

Una de las ventajas diferenciales de un operador móvil virtual es su capacidad de personalización del servicio que ofrece a sus clientes finales, “la ventaja principal que permite un operador virtual es ajustarse a los intereses y las necesidades de un cliente en particular, a diferencia de los grandes operadores móviles, que están más limitados de poder hacer esto o, simplemente, no les interesa. El operador pequeño puede abordar mercados o segmentos concretos de varias formas. Por ejemplo, en una comunidad el lenguaje y el tono que se utiliza es particular y el operador móvil virtual permite adaptarse a ese lenguaje. Poder lanzar nuevos servicios a medida de



Rodrigo Mena, Country Manager de SUMA Móvil Chile.

nuestro segmento objetivo, innovadores y disruptivos, es otro diferencial que permite al OMV competir por valor. En definitiva, el principal valor del operador móvil es el conocimiento de las comunidades que está abordando y su capacidad para adaptarse a los intereses de dichas comunidades”, explica Rodrigo Mena.

SUMA Móvil posee una infraestructura robusta, probada y segura de comunicaciones móviles. Su plataforma tecnológica completa y de última generación permite operar con todas las garantías, múltiples OMVs, de rubros diferentes, de forma totalmente independiente. Esto hace que la inversión necesaria de desplegar una infraestructura propia, que generalmente es el costo más elevado, disminuya a medida que vayan integrándose nuevas marcas. En este

contexto, SUMA Móvil cuenta con su plataforma completamente desplegada y operativa en Chile, Colombia y Perú, donde ya puede ofrecer todos los servicios de forma local.

Rodrigo Mena complementa: “Además, nuestra plataforma está conectada a todos los terceros servicios que se requieren para ofrecer un servicio final completo, SMS de terceros, portabilidades, integradores de recarga y recaudación... Adicionalmente, merece la pena destacar nuestra área de investigación y desarrollo, que está constantemente estudiando y trabajando en las nuevas tecnologías que están por llegar, lo que nos permite poder ofrecer siempre a nuestros clientes la última tecnología en cada momento y poder competir por valor y servicio”.

¿Interesado en ofrecer servicios de telefonía móvil?

Tú pones la **idea de negocio** y SUMA te apoya con la parte técnica, operativa y regulatoria

Minimiza riesgo, inversión y tiempos de despliegue

Asesoramiento y apoyo en todas las fases del proyecto



SUMA Móvil, 1ª Plataforma de servicios móviles para OMVs en Chile

